

Autor bestsellera *Nie tłumacz się, działaj!* Odkryj moc samodyscypliny

ZARABIAJ

WIĘCEJ

PIENIĘDZY

BRIAN TRACY

Tytuł oryginału: Make More Money

Tłumaczenie: Wojciech Białas

ISBN: 978-83-283-7023-4

Original edition copyright © 2016, 2018 by Brian Tracy
All rights reserved.

Front Cover design by David Rheinhardt of Pyrographx
Interior design by Meghan Day Healey of Story Horse, LLC

Polish edition copyright © 2020 by Helion SA
All rights reserved.

All rights reserved. No part of this book may be reproduced or transmitted in any form or by any means, electronic or mechanical, including photocopying, recording or by any information storage retrieval system, without permission from the Publisher.

Wszelkie prawa zastrzeżone. Nieautoryzowane rozpowszechnianie całości lub fragmentu niniejszej publikacji w jakiegokolwiek postaci jest zabronione. Wykonywanie kopii metodą kserograficzną, fotograficzną, a także kopiowanie książki na nośniku filmowym, magnetycznym lub innym powoduje naruszenie praw autorskich niniejszej publikacji.

Wszystkie znaki występujące w tekście są zastrzeżonymi znakami firmowymi bądź towarowymi ich właścicieli.

Autor oraz Helion SA dołożyli wszelkich starań, by zawarte w tej książce informacje były kompletne i rzetelne. Nie biorą jednak żadnej odpowiedzialności ani za ich wykorzystanie, ani za związane z tym ewentualne naruszenie praw patentowych lub autorskich. Autor oraz Helion SA nie ponoszą również żadnej odpowiedzialności za ewentualne szkody wynikłe z wykorzystania informacji zawartych w książce.

Drogi Czytelniku!

Jeżeli chcesz ocenić tę książkę, zajrzyj pod adres

<http://onepress.pl/user/opinie/zawiep>

Możesz tam wpisać swoje uwagi, spostrzeżenia, recenzję.

Helion SA

ul. Kościuszki 1c, 44-100 Gliwice

tel. 32 231 22 19, 32 230 98 63

e-mail: onepress@onepress.pl

WWW: <http://onepress.pl> (księgarnia internetowa, katalog książek)

Printed in Poland.

- [Kup książkę](#)
- [Poleć książkę](#)
- [Oceń książkę](#)

- [Księgarnia internetowa](#)
- [Lubię to! » Nasza społeczność](#)

Spis treści

Wstęp 7

Otwórz oczy — kto zdobywa majątek? 9

Nawyki milionerów i miliarderów 25

Jak wypracować nowe nawyki 41

Jak myślą bogaci ludzie 51

Dalsze sposoby myślenia bogatych ludzi,
dzięki którym zarabiają więcej pieniędzy 63

7 elementarnych zasad
powodzenia w biznesie 85

7 nawyków sprzyjających wysokiej
dochodowości biznesu 97

7 nawyków zwiększających szanse
na sukces osobisty 111

Nawyki milionerów i miliarderów

Większość ludzi, którzy zdobyli swoje miliony lub miliardy pracą własnych rąk, odznacza się szczególnymi nawykami wyróżniającymi ich spośród przeciętnych osób. Ponieważ pełne dziewięćdziesiąt pięć procent naszych zachowań ma swoje źródło w utrwalonych odruchach, kluczem do sukcesu jest wypracowanie dobrych przyzwyczajzeń i podporządkowanie się im. To one zdecydują, czy uda Ci się osiągnąć sukces. Nawyki będą miały większy wpływ na Twoją finansową sytuację niż Twoje wykształcenie, pochodzenie, a nawet odziedziczony majątek.

10 nawyków, które możesz w sobie zaszczepić

Przyjrzyjmy się najważniejszym zwyczajom bogatych ludzi.

1. Ciężka praca i samodyscyplina

Wywiady przeprowadzone przez zespół „Forbesa” pracujący nad listą czterystu najbogatszych ludzi Ameryki pokazują, że ich nawykiem numer jeden jest **ciężka praca i samodyscyplina**.

W trakcie rozmów z ludźmi, którzy dorobili się milionów własnym wysiłkiem, pytano ich również o to, co uważają za główny powód swojego niezwykłego sukcesu — siedemdziesiąt sześć procent tych bogaczy odparło, że ciężka praca i samodyscyplina są ich zdaniem ważniejsze od wszelkich innych atrybutów.

Thomas Stanley, autor książki *The Millionaire Next Door*, przeprowadził wywiady z ponad tysiącem świeżo upieczonych milionerów i odkrył, że osiemdziesiąt cztery procent z nich uważa ciężką pracę i samodyscyplinę za główną przyczynę sukcesu, jaki odnieśli w swoich branżach. Napoleon Hill, autor książki *Myśl i bogać się*, przez całe życie badał zachowania bogatych ludzi i doszedł do wniosku, że „samodyscyplina odgrywa KLUCZOWĄ rolę w ich drodze do wielkich pieniędzy”.

Żadnego chodzenia na skróty

Na szlaku prowadzącym do sukcesu nie ma żadnych skrótów. Mój przyjaciel Charlie Jones zwykł powtarzać: „Boczne dróżki prowadzą na manowce”. Nie słuchaj ludzi, którzy mówią Ci, że można dojść do wielkich pieniędzy bez naprawdę ciężkiej pracy trwającej przez naprawdę długi czas. Większość miliarderów potrzebowała dwudziestu lat pracy w swojej dziedzinie, by zgromadzić odpowiednią masę krytyczną i przebić się do grona największych bogaczy.

Okazuje się, że milionerzy pracują po sześćdziesiąt godzin tygodniowo lub więcej, a cały ich zawodowy wysiłek jest skupiony na formach aktywności przynoszących dużą korzyść.

Przeciętny człowiek pracuje czterdzieści godzin tygodniowo albo nawet mniej. Pięćdziesiąt procent tego czasu albo jeszcze więcej marnuje na jałowe pogaduszki ze współpracownikami, e-maile i media społecznościowe, przerwy na kawę i wypadki na lunch oraz ogólne wahania produktywności. W rezultacie, jeśli zliczyć czas rzeczywiście poświęcony na wytwarzanie wartości, przeciętny człowiek przepracowuje jakieś dwadzieścia godzin tygodniowo.

Wczesna pobudka

Niedawne badania pokazują, że milionerzy wstają zwykle przed szóstą rano. Zrywają się z łóżka mniej więcej na trzy godziny przed swoim pierwszym spotkaniem lub zadaniem zaplanowanym na dany dzień. Zaraz po wstaniu od razu

zaczynają się uwijać, realizując mniej więcej pięć porannych rytuałów, takich jak gimnastyka, chwila na lekturę, medytacja, planowanie i przygotowania.

Starannie planują i organizują swój rozkład dnia, więc w momencie gdy przeciętna osoba dopiero wygrzebuje się z pościeli, człowiek, który samodzielnie dorobił się milionów albo miliardów, ma już za sobą dwie albo trzy godziny pracy. Ci ludzie nie tracą czasu.

2. Dobrze wykorzystuj swój czas

Nawyk numer dwa polega na tym, że bogacze starannie gospodarują swoim czasem, przeznaczając go na najważniejsze zajęcia, w jakie można go zainwestować. Ktoś zapytał niedawno Warrena Buffeta o największy sekret jego sukcesu. Miliarder odpowiedział: „Mój sekret jest prosty: odpowiadam NIE na każdą prośbę o chwilę mojego czasu. Nieważne, kto i w jakiej sprawie o to prosi, po prostu automatycznie odmawiam. Robię to bez chwili zwłoki i często, żeby mieć dość czasu na tych kilka zadań, które mogą bardzo wiele zmienić”. Steve Jobs mówił dokładnie to samo.

Skoro ciężka praca i samodyscyplina stanowią najważniejsze nawyki prowadzące do finansowego sukcesu, to nasze pierwsze pytanie brzmi: Jakie działania możesz podjąć już w tej chwili, by zacząć je sobie przyswajać?

W dalszej części tej książki podsunę Ci kilka pomysłów, które możesz wykorzystać, by zaszczerpić sobie takie nawyki,

jakich pragniesz, w szybszym tempie, niżby Ci się to wydało możliwe.

3. Jasne cele i plany

Trzeci nawyk bogatych ludzi polega na tym, że stawiają sobie jasne cele i zapisują plany ich realizacji, które stanowią mapę drogową ich działań. Ktoś, kto buduje piękny dom, ma do dyspozycji doskonały projekt, a człowiek konstruujący jakąś wspaniałą maszynę opiera się na szczegółowym modelu inżynierskim.

Natomiast ludzie, którzy pragną zarobić mnóstwo pieniędzy, posiadają jasne, spisane cele i plany, które realizują.

Jeśli chodzi o bogaczy, to rzecz nie tylko w tym, że stawiają sobie cele w każdej sferze swojego życia — według niedawno opublikowanych badań osiemdziesiąt pięć procent milionerów posiada jeden wielki cel. Czasami nazywają go ONZA — Ogromna Nieposkromiona Zuchwała Ambicja.

Napoleon Hill napisał w *Mysł i bogać się*, że życie człowieka zaczyna być wspaniałe dopiero wtedy, gdy rozbudzi on w sobie **pałacę pragnienie** realizacji **Wielkiego Konkretnego Celu** będącego centralnym punktem jego egzystencji. Koncentracja całej energii na dojściu do tego celu może mieć niezwykle pozytywny wpływ na Twoje życie. Niezależnie od tego, co robisz, gdy tylko wykonujesz jakąś pracę, nieustannie rozmyślasz, jak zrealizować tę jedną wielką ambicję.

Wielkie odkrycie

W trakcie tysięcy kursów i seminariów prowadzonych z ludźmi na całym świecie odkryliśmy, że gdy pracujesz nad swoim głównym celem, szczególnie jeśli ma on charakter finansowy, prawie mimochodem zaczynasz jednocześnie robić postępy w realizacji wszystkich swoich pozostałych celów.

Milionerzy działają na podstawie jasno określonych planów, których układaniem zajmują się z dużym wyprzedzeniem. Napoleon Hill stwierdził kiedyś: „Zaczątkiem wszelkiego sukcesu jest tworzenie nowych planów, kiedy stare zawiodą”. Jeśli zawalisz planowanie, to tak, jakby Twoim planem było zawalić. Mętne cele i plany to główny powód niepowodzeń, marnotrawionego czasu i utraty zainwestowanych pieniędzy.

Na koniec trzeba zauważyć, że milionerzy wyznaczają sobie środki działania, miary postępu i terminy realizacji każdego ze swoich celów. Sami wywierają na siebie presję. Nie pozwalają sobie iść na łatwiznę. Nieustannie monitorują własne postępy.

Podsumowując, bogaci ludzie mają jasno zidentyfikowane cele, działają na podstawie przejrzystych, spisanych planów i nieustannie kontrolują, jak im idzie, dobierając odpowiednie narzędzia oraz przestrzegając ustalonych przez siebie terminów i standardów, żeby non stop pracować nad realizacją swoich zamierzeń.

Zig Ziglar często powtarzał: „Jeżeli będziesz dla siebie surowy, życie będzie dla ciebie pobłażliwe. Ale jeżeli uparcie będziesz dla siebie pobłażliwy, życie obejdzie się z tobą w bardzo surowy sposób”.

4. Oszczędzaj pieniądze

Czwarty nawyk samodzielnie wzbogaconych milionerów polega na tym, że są **oszczędni**. Już o tym wspominaliśmy. Uważnie gospodarują swoimi pieniędzmi. Milionerzy, szczególnie ci, którzy dopiero pną się w górę, nie kupują nowych domów. Nie kupują wielu rezydencji w różnych miejscach. Nie kupują samolotów ani jachtów. Nie kupują nawet nowych samochodów. Kupują dobre, ale używane auta i inwestują zaoszczędzony kapitał. Dbają o to, żeby wszystkie ich pieniądze pracowały.

David Bach, autor książki *The Automatic Millionaire*, spopularyzował koncept znany jako „czynnik latte”. Jak stwierdził: „Zamiast wydawać pięć dolarów dziennie na latte ze Starbucksa, pij zwykłą kawę, a te pięć dolarów odłóż do skarbonki. Uzbiera się z tego dwadzieścia pięć dolarów na tydzień i sto dolarów na miesiąc, a jeśli będziesz tak postępował przez całą swoją karierę, zgromadzisz ponad milion dolarów dzięki zainwestowaniu tych pieniędzy w dobry fundusz inwestycyjny”. Nie szastaj drobnymi sumami, a w niedługim czasie będziesz obracał wielkimi.

Drobne głupstwa

Warren Buffet jest bohaterem anegdoty opowiadającej o tym, jak to pewnego razu grał w golfa i jeden z jego przyjaciół stwierdził: „Warren, założę się z tobą o tysiąc dolarów, że nie trafisz stąd w green¹”.

Dopiero zaczęli rozgrywkę, więc pole green było daleko od nich, choć trafienie w nie za jednym uderzeniem było możliwe. Jednak Warren popatrzył w tamtym kierunku i odparł: „Nie. To nie jest dobry zakład”.

Jego przyjaciel nalegał: „No coś ty, Warren, tysiąc dolarów to dla ciebie drobniaki — tyle co nic”.

Warren odpowiedział: „Kto popełnia drobne głupstwa, popełnia też wielkie głupstwa. To nie jest dobry zakład, więc nie zamierzam go przyjąć”.

W tych słowach kryje się wielka mądrość — kto popełnia drobne głupstwa, popełnia też wielkie głupstwa. To jedna z głównych przyczyn, dla których ludzie dożywają emerytury w biedzie. Zatem postanów już dziś, że nie będziesz popełniał drobnych głupstw.

5. Przykładaj wagę do każdego szczegółu

Nawyk numer pięć polega na tym, że milionerzy przyglądają się szczegółowo każdemu detalowi swoich inwestycji i wydat-

¹ Green — obszar pola golfowego o bardzo krótko przyciętej trawie (przyp. red.).

ków, zanim podejmą decyzję. U podstaw moich największych życiowych pomyłek leżał brak należytej staranności, podobnie jest w przypadku wielu innych osób. Przed podjęciem ostatecznej decyzji zdarzało mi się zaniechać odpowiedniego rozeznania i zadowalałem się jedynie pobieżnym sprawdzeniem wszystkich istotnych faktów.

Z kolei najlepsze biznesowe decyzje, jakie mam na swoim koncie, były poprzedzone bardzo uważnym rozeznaniem. Najpopularniejszym hasłem współczesnego biznesu jest chyba słowo „weryfikacja”. Weryfikuj wszystko, zanim zainwestujesz w coś pieniądze albo czas.

Milionerzy nie lubią tracić pieniędzy. Mają do tego emocjonalne podejście. Są przekonani, że zdobyli swój majątek tak ciężką pracą, iż sama myśl o tym, by go trwonić tylko z powodu niesprawdzenia czegoś, budzi w nich irytację i oburzenie.

6. Naucz się kochać oszczędzanie pieniędzy

Nawyk numer sześć polega na tym, że milionerzy koncentrują się na akumulacji środków finansowych. Pragną zarówno robić wielkie pieniądze, jak i utrzymywać te wielkie pieniądze w swoim posiadaniu. Pewien bogaty mentor powiedział mi kiedyś: „Liczy się nie to, ile zarabiasz, tylko to, ile zdołasz zatrzymać dla siebie”.

Większość osób pragnie „bawić się i balować, dopóki tatko nie zabierze im bryki”². Mój przyjaciel Denis Waitley mawiał: „Ludzie ze szczytu społeczeństwa realizują cele, podczas gdy przeciętni ludzie przeznaczają cały swój czas na rozładowywanie napięcia. Przez cały dzień rozmyślają o relaksie i zabawie, o oglądaniu telewizji i o spotkaniach z przyjaciółmi”.

Milionerzy myślą długoterminowo i nieustannie snują rozważania o akumulacji kapitału. Wspaniałe, a może nawet najwspanialsze w historii odkrycie polega na tym, że „stajesz się tym, o czym myślisz przez większość czasu”.

Jeżeli nieustannie rozmyślasz o zdobywaniu i utrzymaniu pieniędzy, o akumulacji kapitału, to zgromadzisz go o wiele więcej, niż gdybyś ciągle rozmyślał o wydawaniu pieniędzy, kupowaniu nowych zabawek i imprezowaniu.

7. Bądź wysoce produktywny

Siódmy nawyk milionerów samodzielnie dochodzących do swojego majątku polega na tym, że są bardzo produktywni i dobrze wykorzystują swój czas. To jedna z najważniejszych cech.

Czasami pytam swoich widzów: „Ile godzin liczy doba Billa Gatesa?”. Zawsze odpowiadają, że dwadzieścia cztery. Następnie pytam ich, ile godzin liczy ich własny dzień. Od razu widzą, do czego zmierzam.

² Tekst piosenki *Fun Fun Fun* zespołu Beach Boys (przyp. tłum.).

Niezależnie od tego, czy jesteś najbogatszym, czy najbiedniejszym człowiekiem na świecie, budząc się każdego poranka, masz przed sobą piękne, świeżutkie, lśniące dwadzieścia cztery godziny. To do Ciebie należy decyzja, co z nimi zrobisz. Wszystko zależy od Twoich priorytetów.

Głównym powodem marnej produktywności niektórych osób jest to, że nie wyznaczają sobie priorytetów i w rezultacie nie przeznaczają swojego czasu na najbardziej wartościową pracę.

Istnieją trzy kluczowe techniki wspierające rozwój wysokiej produktywności:

Po pierwsze, ludzie, którzy dorobili się milionów własnym wysiłkiem, planują z góry każdy swój dzień. Nie podejmują działań, jeżeli nie zostały one zaplanowane.

Po drugie, rozparcelowują swój czas na podstawie jasnych priorytetów. Wszystko jest starannie przemyślane. Zadają sobie pytania: „Jeżeli mógłbym dziś zrobić tylko jedną rzecz, to jakie działanie przyniosłoby mi największą wartość? Jakie działanie zagwarantowałoby mi, że mój wysiłek przyniesie najwięcej dobrego?”. I właśnie od tego zaczynają.

Po trzecie, milionerzy i miliarderzy nieustannie skupiają się na tym, by wykorzystać swój czas w jak najbardziej pożyteczny sposób. Stosuj po prostu zasadę Warrena Buffeta: jeżeli jakieś działanie nie stanowi najkorzystniejszej opcji na zainwestowanie Twojego czasu, to powiedz mu „nie”.

8. Nigdy nie przestawaj się uczyć

Ósmy nawyk milionerów polega na tym, że nieustannie chłoną nowe idee. Ciągłe się uczą, czytają i słuchają. Przeciętna bogata osoba przeznaczają mniej więcej dwie, trzy godziny dziennie na lekturę i na zdobywanie informacji, dzięki którym może być na bieżąco z wydarzeniami ze swojej branży i poszerzać swoją wiedzę. Tacy ludzie pochłaniają jedną albo dwie książki na tydzień. Czytają czasopisma i biuletyny. Ściągają z internetu dane na temat nowości ze swojej dziedziny, które mogą mieć wpływ na ich zdolność do dalszego powiększania swojego majątku.

Bogaci ludzie oglądają bardzo mało telewizji, zwykle mniej niż godzinę dziennie, a jeśli już się na to decydują, to zwykle wybierają wideo na życzenie albo Netflixa, żeby program nie kolidował z ich harmonogramem.

Biedni i nieodnoszący sukcesów ludzie przeznaczają na oglądanie telewizji niestety aż pięć godzin dziennie, a niektórzy nawet siedem albo osiem. Pierwszą rzeczą, jaką robią po wstaniu z łóżka, jest włączenie telewizora. Jest to również pierwsza czynność, jaką wykonują, gdy wracają wieczorem do domu.

„Wall Street Journal” wykonał badania poświęcone nawykom związanym z oglądaniem telewizji i porównał je z dochodami respondentów. Okazało się, że najbogatsi ludzie trzymają odbiorniki telewizyjne w innych pomieszczeniach

niż salon czy miejsce rodzinnych spotkań. Żeby coś obejrzieć, muszą się ruszyć z miejsca i przejść do odpowiedniego pomieszczenia.

Biedni ludzie mają największe plazmy, na jakie ich stać, ustawione w centralnym punkcie mieszkania, i oglądają telewizję na okrągło. Twój odbiornik telewizyjny może Cię wzbogacić albo zubożyć. Jeżeli go wyłączysz, możesz dojść do wielkich pieniędzy. Natura nie znosi próżni, a już szczególnie próżnowania, więc jeśli nie będziesz poświęcał czasu na oglądanie telewizji, to pewnie zajmiesz się czymś bardziej produktywnym. Zdobędziesz nową wiedzę. Skoncentrujesz się na rozwijaniu swojego biznesu. Zacznieś pracować nad swoją kondycją, a co jeszcze lepsze, będziesz spędzał więcej czasu z własną rodziną. Ograniczenie czasu marnowanego przed telewizorem, zwiększanie swojej produktywności oraz częstsze spotkania z rodziną to prosty przepis na sukces.

9. Zadawaj więcej pytań

Nawyk numer dziewięć milionerów i miliarderów polega na tym, że zadają oni mnóstwo pytań i uważnie wysłuchują odpowiedzi. Mówi się, że w przypadku Marka Zuckerberga na każdą odpowiedź przypada aż pięć pytań — to bardzo wysoki wskaźnik. Szef Facebooka zadaje pięć razy więcej pytań, niż udziela odpowiedzi lub wydaje polecenia. Na zdjęciach Mark Zuckerberg wygląda jak wielki, ciekawski dzieciak. Ludzie z jego otoczenia twierdzą, że jest absolutnie

fantastycznym człowiekiem. Nieustannie zadaje coraz to nowe wnikliwe pytania, żeby jego pracownicy mogli coraz lepiej myśleć nad podejmowanymi decyzjami.

A co robią ludzie, którym obcy jest sukces? Nieustannie gadają. Mówią, co im tylko przyjdzie do głowy, nie czekając z tym ani chwili. Zagłuszają inne osoby i wchodzą im w słowo.

10. Podejmuj inteligentne ryzyko

Nawyk numer dziesięć bogatych ludzi polega na tym, że są gotowi podejmować ryzyko w celu powiększenia swojego majątku. Z niedawnego dodatku „Forbesa” poświęconego miliarderom, którzy samodzielnie zbudowali swoje majątki, można się dowiedzieć, że za główny powód swojego sukcesu uważają gotowość do podejmowania ryzyka, zdecydowanie większą niż u innych ludzi.

Nie oznacza to, że masz wyskakiwać z samolotu bez spadochronu lub porywać się na szaleństwa. Jak mówi stary żart: „Jeśli nic ci nie wychodzi za pierwszym razem, to spadochroniarstwo chyba nie jest dla ciebie”.

Jednak bogaci ludzie podejmują ryzyko w inteligentny sposób. Kiedy stawiają na szali swoje pieniądze, robią to na podstawie wiarygodnych danych i solidnych kalkulacji. Zanim podejmą decyzję albo przystąpią do działania, zaczynają od starannego rozpoznania. Prawdopodobieństwa porażki nie da się zredukować do zera, ale można je obniżyć

dzięki uważnym przygotowaniom. Ludzie, którzy własnym wysiłkiem doszli do milionowych lub miliardowych majątków, są gotowi podejmować ryzyko bez gwarancji sukcesu.

Fakty są takie, że jedyna droga do sukcesu wiedzie poprzez niepowodzenia, ale pod warunkiem że potrafisz wyciągać wnioski ze swoich porażek. Właściwie to można powiedzieć, że nie ma czegoś takiego jak niepowodzenie, bo porażka to tak naprawdę tylko informacja zwrotna.

Trzy zasady podejmowania ryzyka


Po pierwsze, bądź gotów wyjść poza swoją strefę komfortu. Strefa komfortu to chyba największy wróg sukcesu. Większość osób zaczyna się z czasem czuć wygodnie w swojej aktualnej sytuacji, więc opierają się wszelkim pokusom, żeby coś zmienić lub żeby spróbować czegoś nowego i odmiennego. Aby odnieść sukces, musisz być gotów na poszerzanie swoich horyzontów, a także częściej próbować robić coś większego i lepszego niż kiedykolwiek wcześniej.

Po drugie, koncentruj się na nadarzającej się okazji, a nie własnym bezpieczeństwie. Bogaci ludzie nieustannie poszukują nowych sposobności, by móc działać na coraz większą skalę i gromadzić coraz większy majątek. Przeciętni ludzie poszukują bezpieczeństwa. Najwybitniejsi ludzie poszukują okazji.

Po trzecie, bogacze uważnie nadzorują swoje inwestycje. Nie lubią tracić pieniędzy, więc poświęcają wiele czasu na rozmyślania o tym, w co angażują swój kapitał i jak wykorzystać go w jeszcze bardziej inteligentny sposób.

PROGRAM PARTNERSKI

— GRUPY HELION —

- 
1. ZAREJESTRUJ SIĘ
 2. PREZENTUJ KSIĄŻKI
 3. ZBIERAJ PROWIZJĘ

Zmień swoją stronę WWW w działający bankomat!

Dowiedz się więcej i dołącz już dzisiaj!

<http://program-partnerski.helion.pl>

GRUPA
Helion 

Czy już zaczynasz myśleć jak milioner?

Co sprawia, że dana osoba zdobywa majątek? Być może to kwestia szczęścia, może zadecydowała o tym inteligencja, być może kluczem było najlepsze wykształcenie, a może po prostu chodzi o relacje z właściwymi ludźmi. Z drugiej strony każdy z nas zna kogoś, kto z pewnością zasługuje na duże pieniądze, a ich nie posiada. Prawdziwych bogaczy jest niewiele. A tych, którzy samodzielnie, wyłącznie własnym wysiłkiem, zbili milionowe majątki, z całą pewnością jest znacznie mniej niż tych, którzy starają się je zdobyć. Co więc zdecydowało o tym, że ta, a nie inna osoba spełniła swoje pragnienia i stała się wyjątkowo bogatym człowiekiem?

Oto niezwykle ciekawe studium poświęcone cechom, nawykom i zachowaniom ludzi, którzy zbili majątek wyłącznie pracą własnych rąk. Temu zagadnieniu poświęcono ogromną liczbę badań i analiz. Okazuje się, że istnieje zestaw cech i zachowań, które sprawiają, że człowiek osiąga sukces finansowy. Można je w sobie wypracować, pielęgnując odpowiednie nawyki i wykorzeniając te mniej korzystne, właściwe ludziom ubogim i przeciętnym. Dzięki tej książce dowiesz się, co robić i czego się nauczyć, aby dołączyć do grona milionerów. Znajdziesz w niej bogatą skarbnicę wskazówek i praktycznych porad ułatwiających wykształcenie odpowiednich nawyków, a także szereg motywujących przykładów i prawdziwych historii ludzi, którzy odnieśli wielki sukces finansowy.

Dzięki tej książce dowiesz się, jak:

- osobowość może ułatwić albo utrudnić zdobycie majątku
- wypracować nawyki milionerów
- przestawić się na myślenie typowe dla bogatych ludzi
- wdrożyć 7 nawyków powodzenia w biznesie
- wdrożyć 7 nawyków przynoszących sukces osobisty

BRIAN TRACY jest znanym autorem książek z dziedziny rozwoju osobistego i psychologii sukcesu, w tym licznych bestsellerów, a także jednym z najlepszych mówców motywacyjnych na świecie. Współpracował z przedsiębiorcami z listy Fortune 500. Jego prezentacje i seminaria dotyczące przywództwa, sprzedaży i strategii biznesowych odbywają się w wielu krajach całego świata. Wraz z rodziną mieszka w San Diego w Kalifornii.

onepress



Księgarnia internetowa:
<http://onepress.pl>



HELION SA
ul. Kosciuszki 1c, 44-100 Gliwice
tel.: 32 230 98 63
onepress@onepress.pl

książkiklasybusiness

Sprawdź nasze szkolenia!



HELIONSZKOLENIA.PL

ebook dostępny na:



ISBN 978-83-283-7023-4



Cena: 34,90 zł